

Światowej sławy ekspert w budowaniu relacji międzyludzkich w biznesie i życiu osobistym. Ekspert w zakresie komunikacji i przywództwa

PO RAZ PIERWSZY WE WROCŁAWIU!



Crown Consulting Sp. z o.o., Zachodnia Izba Gospodarcza i Value Creation zapraszają na Konferencję:

dr Robert A. Rohm – Personality Insights Inc., President

27.05.2015 r.

Sala koncertowa Radia Wrocław im. Jana Kaczmarka

ul. Karkonoska 10, 53-015 Wrocław

Zgłoszenia prosimy przysyłać na adres: konferencja@zig.pl

Zachodnia Izba Gospodarcza, Crown Consulting Sp. z o.o., Value Creation zapraszają **27.05. 2015 roku** na jedyne i niepowtarzalne **CAŁODNIOWE** szkolenie z wybitnym amerykańskim ekspertem **dr Robertem A. Rohm'em**, podczas którego będziecie mieli Państwo możliwość **odkrycia metod zwiększenia produktywności i sprzedaży w oparciu o Model Ludzkich Zachowań**.

Dr Robert Rohm znacząco wpłynął na życie milionów ludzi poprzez swoje szkolenia i wystąpienia, które podnoszą świadomość własnych zachowań oraz pokazują drogi do sukcesu dzięki zrozumieniu modelu ludzkich zachowań opartego o cztery profile osobowości.

Uczestnicy **CAŁODNIOWEGO** szkolenia otrzymają od organizatorów:

- materiały szkoleniowe
- certyfikat ukończenia szkolenia

Istnieją dwa rodzaje biletów na szkolenie: **VIP i General**

Kontakt w sprawie biletów:

+ 48 510 014 753

+ 48 71 795 06 56

Wszystkie informacje o szkoleniu są na stronie: www.robertrohrm.wroclaw.pl





Agenda szkolenia

9:00 Rejestracja uczestników

9:55 Powitanie uczestników

10:00–11:30 Sesja 1: Model Ludzkich Zachowań – Część 1 – Nauczysz się, jak rozpoznawać ludzi i jak porozumieć się z każdym. Jeżeli chcesz zwiększyć swoją sprzedaż, zacznij od lepszego zrozumienia potrzeb twoich klientów i zrozumienia ich profilu osobowości. Z kim wolałbyś robić biznesy – z ludźmi, których lubisz, czy z takimi, których nie lubisz? Odpowiedź jest oczywista! Ta sesja nauczy cię, jak lepiej rozumieć, jak każdy człowiek jest skonstruowany. Ta sesja sama w sobie będzie warta ceny za cały dzień!

11:30–12:00 Przerwa kawowa*

12:00–13:30 Sesja 2: Model Ludzkich Zachowań – Część 2 – Podczas tej sesji kontynuujemy naukę jak lepiej rozumieć i opisać cztery różne profile osobowości. Każdy jest wyjątkową mieszanką tych czterech stylów. Jeżeli chcesz szczęśliwszych relacji z członkami rodziny i przyjaciółmi, musisz zrozumieć jak działa styl osobowości każdego człowieka. Ludzkie zachowanie jest bardzo przewidywalne, jeżeli rozumiesz jak to działa. Czy interesuje cię szczęśliwsze małżeństwo, szczęśliwe dzieci i klienci oraz pracownicy, którym sprawia radość praca z tobą? Jeżeli tak, pokochasz to, czego nauczysz się podczas tej sesji!

13:30–14:30 Przerwa na lunch*

14:30–16:00 Sesja 3: Zrozumienie Podstawowych Priorytetów – Każdy z czterech typów osobowości ma różne potrzeby i motywacje. Ta sesja da ci dodatkową przewagę nad konkurencją. Nie musisz zgadywać, jak pracować efektywniej z innymi ludźmi. Po prostu dowiesz się jak twój klient, partner lub współpracownik chce, żebyś z nim pracował. Relacje są jednocześnie sztuką i nauką. Będziesz zadziwiony różnicą, jaką te informacje wniosą do twojego życia, pracy i biznesu. Ta sesja zmieni twoje życie na zawsze!

16:00–16:30 Przerwa kawowa*

16:30–18:00 Sesja 4: Wiedza to Potęga – Informacje, jakie zdobędziesz podczas tego treningu ustawia cię w pozycji prowadzącej do bycia najlepszym w każdej dziedzinie twojego życia. Jeżeli tylko nie planujesz samotnego życia na bezludnej wyspie, będziesz potrzebować lepszego zrozumienia, jak efektywniej pracować z różnymi typami ludzi. Do szkoły idziemy nauczyć się jak czytać i pisać, ale niewiele uczymy się, jak właściwie rozumieć innych ludzi. Kiedy lepiej rozumiesz ludzi, obniża się twój poziom stresu, a twój poziom produktywności idzie prosto do góry! Wiedza, jaką otrzymasz podczas tego całonocnego treningu wywinduje twoją karierę i twoje relacje w sposób, po którym nie spodziewałeś się, że w ogóle jest możliwy!

** przerwa kawowa oraz lunch są wliczone w cenę.*